



Digital & Persönlich

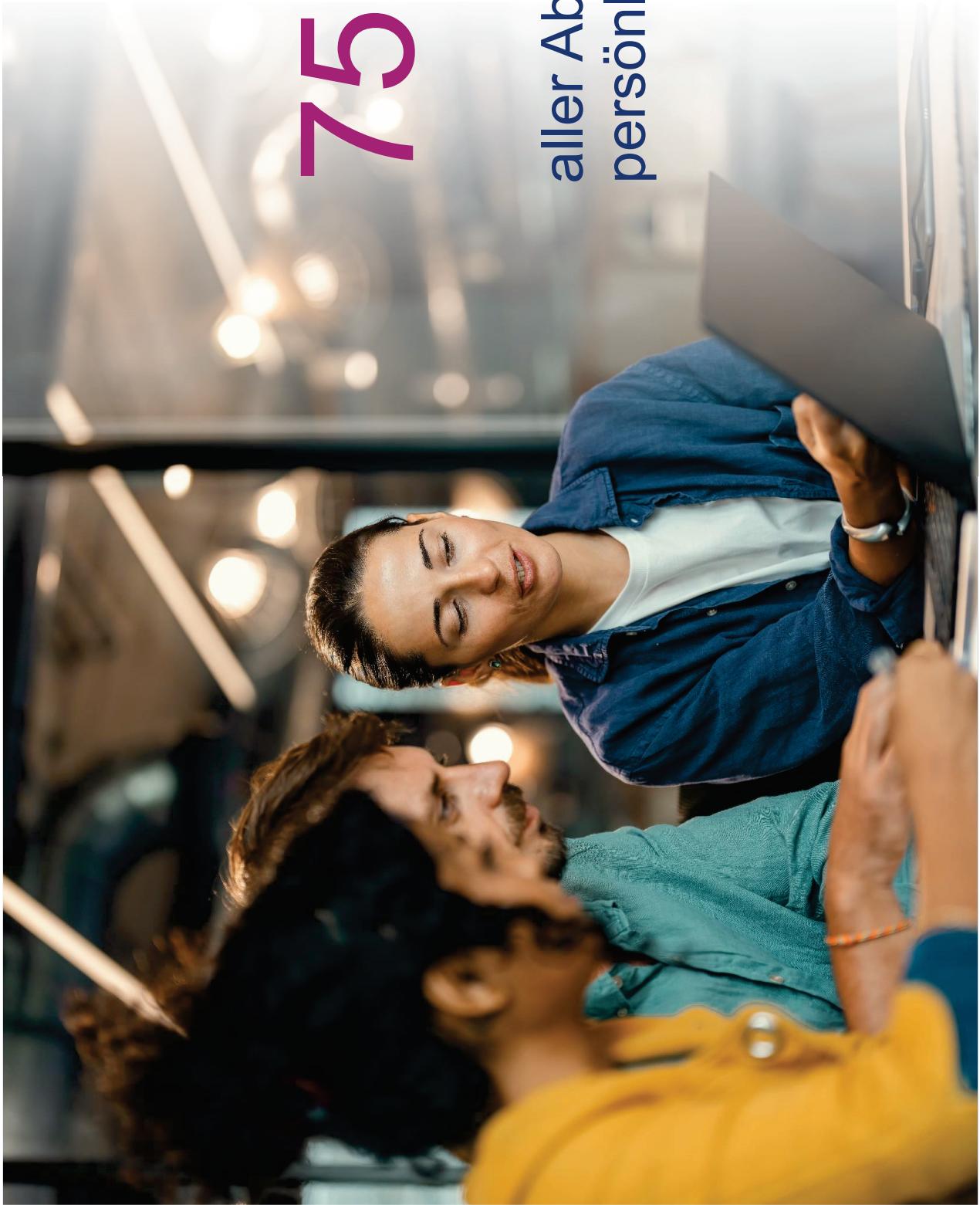
Skalierbares Wachstum
im Agenturvertrieb

VersicherungsVertrieb der Zukunft
Carolin Rudelbach, COO
Allianz Beratungs- und Vertriebs-AG

Köln,
Februar 2025

75%

aller Abschlüsse finden
persönlich statt!



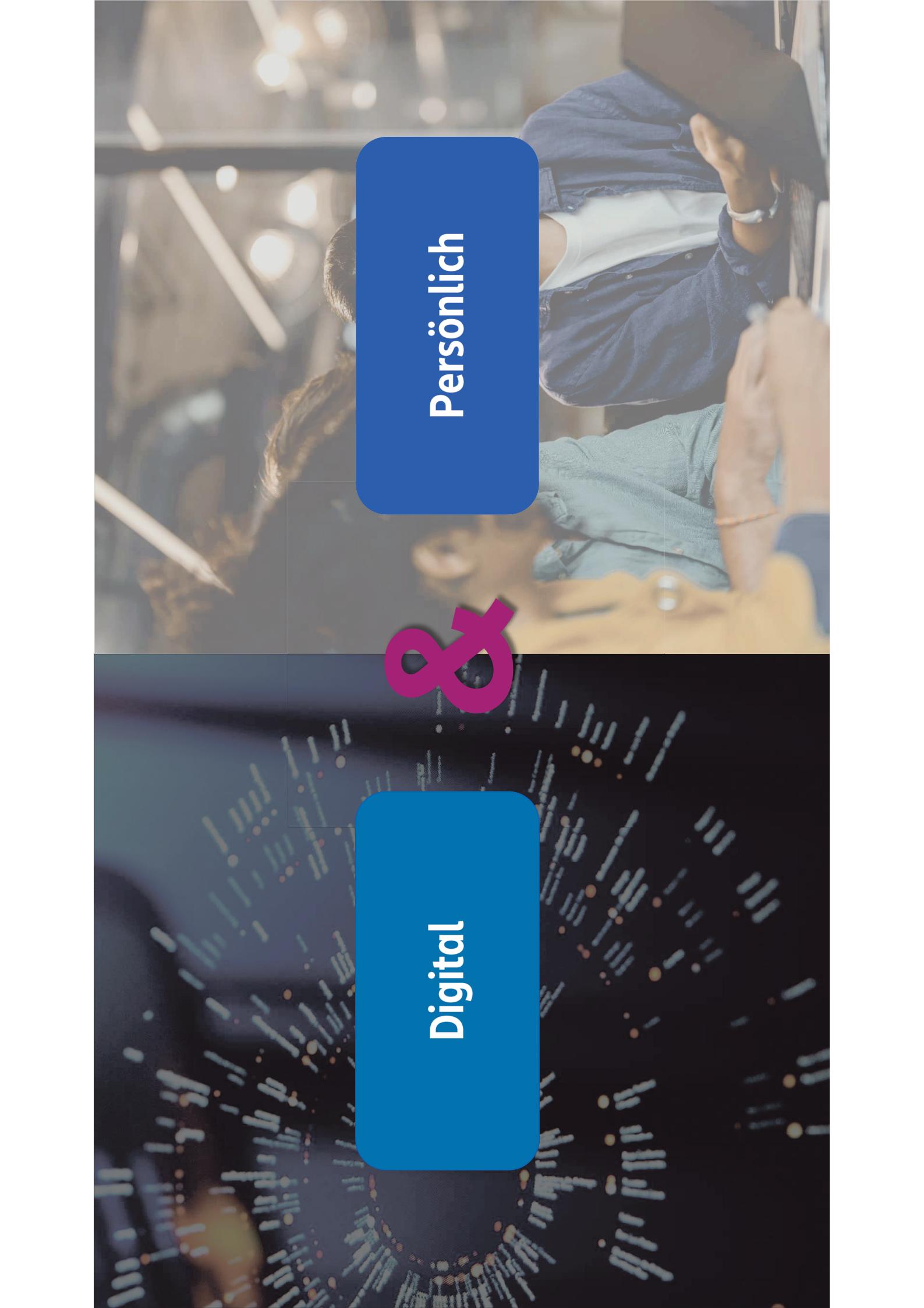
2/3

Unserer Kunden starten Ihre
Reise aber in einem digitalen
Medium!



Digitale Ökosysteme sind essenziell, um die Kundinnen und Kunden umfassend anzusprechen



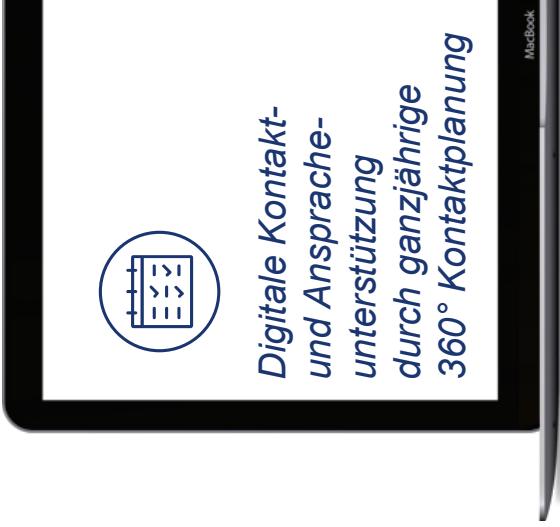
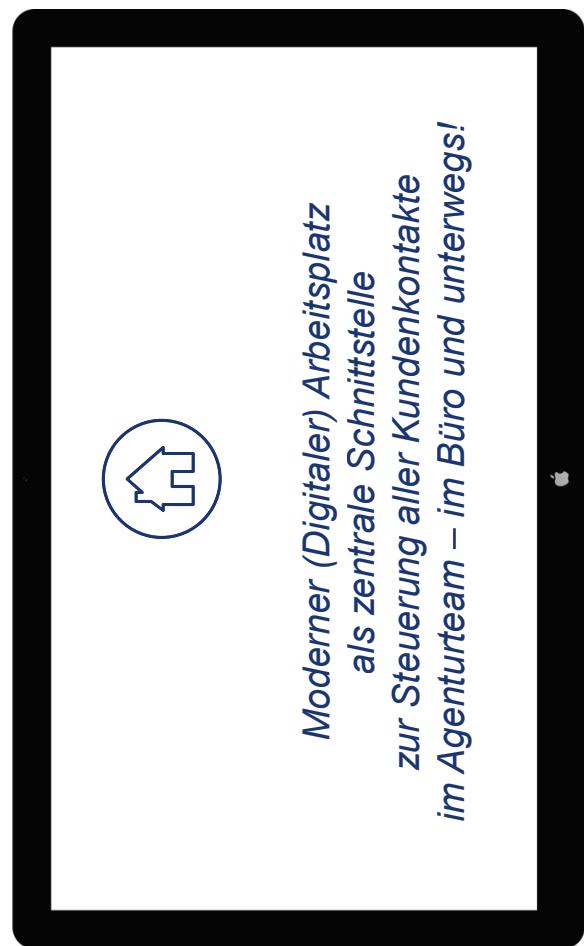


Persönlich

&

Digital

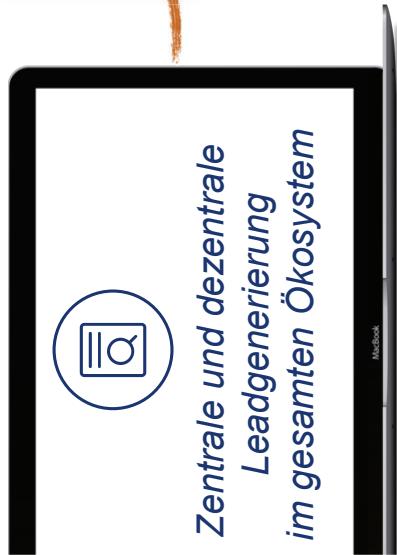
Die Agentur im Mittelpunkt des digitalen Ökosystems!



Systematische Planung und Ansprache aller Kunden



Schnelle Bearbeitung eingehender Leads



Gemeinsam stark durch das Zusammenspiel zentral und dezentral in den Agenturen!

Kundenkontakte nutzen!

Zentrale Optimierung

&

Sichtbar sein
digital & persönlich

Konvertierung in den Agenturen

Jeden Kontakt nutzen

„Digital und
persönlich
leben“
und systematisch
in den Alltag
integrieren

Jeden Kunden
kontaktieren

„Zufluss
erhöhen“
mehr relevante
Kundenkontakte
schaffen –
und in die
Agenturen bringen

Immer da sein

Neue Kunden finden



Zentrale Assets und Upskilling-Initiativen sind nötig, um die Agenturen zu unterstützen

Beispiele zentraler Assets

... verbunden mit gezieltem ...

**Zentrale Content-Einspielung für
Social-Media und Agentur-Homepages**

**Sichtbar sein
digital & persönlich**

**SEO-Optimierung und Content-Erstellung
Auf der eigenen Homepage**

**Vertriebliche Ansprachanelässe aus
jeder Kundeninteraktion generieren**

Jeden Kontakt nutzen

**Vertriebliche Ansprache auch für
Bürokräfte und ähnliche Rollen**

**Datenbasierte Analyse von
Ansprachepotentialen im CRM**

**Jeden Kunden
kontaktieren**

**Systematische Bearbeitung von
Kundenpotentialen für 100% Kundenkontakt**

**Kundenportal und Telefoncenter
für erweiterte Erreichbarkeit „24/7“**

Immer da sein

**Transparente Kontaktoptionen und
professionelle Integration für „24/7“**

**Professionelles Lead-Generierungs-
und -management-System**

Neue Kunden finden

**Schnelle und systematische Prozesse
zur Leadbearbeitung in der Agentur**



Vieelen
Dank!