IT Optionen für Versicherungen

Digitale Revolution im Kundenservice: **Die hybriden Modelle der Zukunft**

mit

**Oliver Graumnitz &
Christian Granseier**

24. Juni 2025

concentrixTM

Hi, ich bin **Olli.**

+20 Jahre in Tech & Service
Geselliger Geek
AI-Enthusiast
Leitet Innovation DACH bei CNX

& ich bin **Christian.**

+25 Jahre im CX Business
Leidenschaftlicher Kundenkommunikator
Zukunftsoffen für AI
Verantwortliche Bestandskunden - Base

Weltweite Präsenz. Lokale Expertise.

Mehr als 36 Jahre geballte End-to-End-Kompetenz in der DACH-Region

32+
Städte

10.000+
Game Changers

120+
Kunden

concentrix

**Fortune 500®
List**

70+

Länder

6

Kontinente

~2.000

Kunden

418+

New Economy Kunden

176

Industry Awards 2023

Omnichannel ist kein Bonus mehr ... es ist Kundenerwartung.

A woman with dark hair is looking down at a smartphone. The image is overlaid with a blue gradient and a large white rounded rectangle containing text.

**Das Zeitalter der KI-
Agenten hat begonnen!**

10x

Anstieg
Kommunikation

Voice

wird die Wahl
der Kunden

Überblick: Hybrides Modell mit Concentrix

Ein **Großteil** der Anfragen werden von **autonomen KI-Agenten** bearbeitet. Unsere Game Changer unterstützen bei komplexen Anfragen - gestützt von KI.

Von isolierten Touchpoints zu nahtlosen Customer Journeys

Kunden erwarten **Omnichannel Fähigkeit**, aber **Touchpoints bleiben oftmals isoliert**:

35 % der Kunden haben 2023 ihre Versicherung gewechselt

34 % wegen schlechtem Kundenservice

29 % wegen schwacher digitaler Experience

Vernetzte Customer Journeys verbinden **digitale und reale Welten** – ermöglicht durch neueste (KI-)Technologien

Wie könnten hybride Erlebnisse für Ihre Kunden aussehen?

Voice Bots

„Hi, ich möchte meine private Haftpflichtversicherung verlängern.“

„Hallo, das freut mich sehr zu hören. Bitte nennen Sie Ihre Kundennummer.“

Hybride Filialen

„Hallo. Ich würde gerne meine Tochter mitversichern.“

„Gerne. Ein Mitarbeiter wird Ihnen gleich live zugeschaltet.“

Online-Beratung

„Hi, meine Tochter hat das Handy Ihrer Freundin fallen lassen.“

„Keine Sorge. Lassen Sie uns gemeinsam den Schaden ansehen.“

Kunden können jederzeit zwischen verschiedenen **physischen und digitalen Touchpoints wechseln** - personalisiert, konsistent und reibungslos.

... und was bedeutet das für Ihre Beschäftigten?

Vom Sachbearbeiter zum Fallspezialisten

Resultat: KI(-Agenten) entlasten Ihre Beschäftigten, reduzieren Silos und steigern so die Effizienz über das ganze Unternehmen hinweg

„Die Zukunft der Assekuranz liegt nicht im Entweder-Oder, sondern im intelligenten Zusammenspiel von realen und digitalen Welten.“

Der Druck steigt...

Interne Herausforderungen

- **Kostendruck und Effizienzsteigerung** als Daueraufgabe
- **Veraltete, fragmentierte IT-Systeme & Silos** erschweren nahtlose Prozesse
- **Fachkräftemangel** und demografischer Wandel bremsen die Digitalisierung
- **Zwang zur Skalierung und unklare Digitalstrategien** verzögern Innovation

Kundenseitige Herausforderungen

- **24/7 Erreichbarkeit als neuer Standard** durch schnelle und einfache Kommunikation
- Erwartung an **Omnichannelfähigkeit** (Telefon, Chat, App usw.)
- Erwartung an **personalisierte Angebote** und **Beratung**
- **Nahtlose Customer Journeys** mit reibungslosen Übergängen von online zu offline

Die Einführung von KI ist eine Herausforderung.

Um geschäftliche Vorteile zu realisieren, sind **spezialisiertes Fachwissen, passender Content und die richtige Technologie** erforderlich.

KI-Projekte scheitern oft an schlechten Daten, unzureichender Sicherheit und ungenauen Ergebnissen.

Gen AI Tech

Cloud Infrastruktur

Systems Integration

Data Security

Cyber Security

Scale

Journey Mapping

Knowledge Management

Closed Loop Analysis

Enterprise Data & Modeling

Data Management

Scaled Platform

Knowledge Management Curation

Proof of Concept to Scale

Process & Change Management

Data Accuracy

Legal

Regulatory

Data Sovereignty

Brand Reputation

Ethical and Intellectual property concerns

GEN AI

WAS ES BRAUCHT UM AI ZU IMPLEMENTIEREN

Der Weg zur KI Readiness

Drei zentrale Enablement-Bereiche

Befähigung von Mitarbeitern

- Aufbau von **Daten- und KI-Kompetenz**
- Förderung von **Change-Bereitschaft**
- **Einbindung von Führungskräften** in digitale Verantwortung

Strukturierte Datenbasis

- Fokus auf **Datenqualität statt -menge**
- Etablierung **klarer Governance** in Silo-Strukturen
- Nutzung **synthetischer und domänenspezifischer Daten**

Technologie-Integration

- Einsatz **domänen-spezifischer KI**
- Aufbau **skalierbarer Plattformen**
- Einführung von **LLMOps für sicheren und kontrollierten KI-Betrieb**
- **Regulatorische Absicherung** (z.B. DORA-Konformität)

Technologie wirkt nur mit Change Management und richtiger Vorbereitung.

Ihre Projektrückversicherung

Jetzt handeln und flexibel bleiben, bei vollem Schutz

Die Branche im Wandel:

Zunehmender Druck durch veraltete IT-Strukturen, technologischen Umbruch, Fachkräftemangel und wandelnde Kundenerwartungen

Jetzt zählt:

Flexibel bleiben. Sicher handeln. Wandel gestalten.

concentrix

Outsourcing

People

Technology

„Mit unserer Projektrückversicherung bleiben Sie auch **in Zeiten des Wandels flexibel und geschützt.**“

„Hallo, ich bin **Maria,
deine **virtuelle**
Assistentin, wie kann
ich **Dir** helfen?“**

Vielen Dank.

Treffen Sie uns am Stand oder
kontaktieren Sie uns.

Oliver Graumnitz

Mail: oliver.graumnitz@concentrix.com

Website: www.concentrix.com/de

Christian Granseier

Mail: christian.granseier@concentrix.com

Website: www.concentrix.com/de