



Wasserstoff denkt nur groß – Warum der Mittelstand beim Hochlauf fehlt

Megatrend Wasserstoff 2025

Dr. Thomas Perkmann, Vorstandsvorsitzender der Westfalen-Gruppe | Freitag, 10. Oktober 2025, Berlin

Westfalen auf einen Blick





Westfalen – Partner des Mittelstands





Mobilität

24 Mio.

Kundenbesuche

Davon

15 000

Gewerbekunden

Energie / Wärme

12 000

Gewerbekunden

Davon

Raumwärme

80% 20%

Prozesswärme

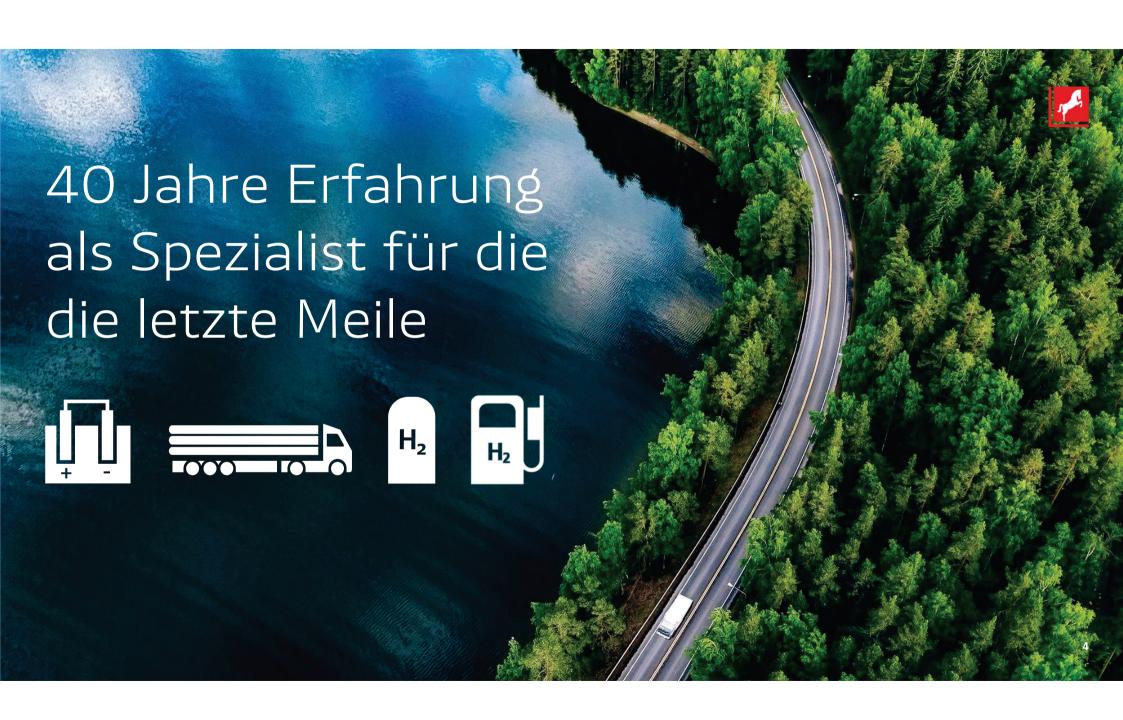
Industriegase



40 000

Gewerbekunden

Stand: 31.12.2024 3



Auch ohne H2-Kernnetz: Mittelstand experimentiert, skaliert jedoch nicht





Mobilität

Nur mit massiver Förderung wettbewerbsfähig und wenn, dann im Schwerlastverkehr



Wärme

- Erprobung in Pilotprojekten und perspektivisch nur in kleinem Ausmaß realistisch



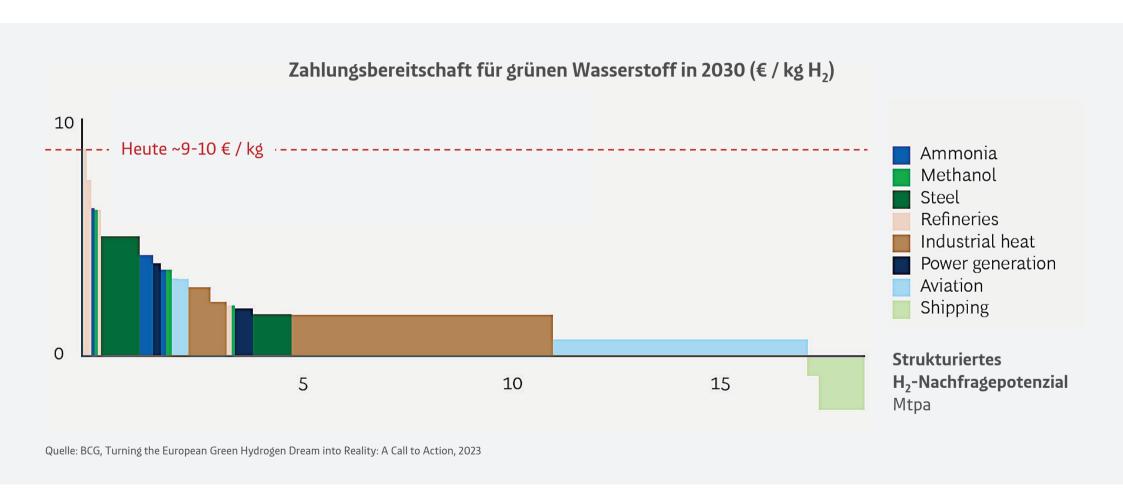
Industrie

Technisch möglich, aber mit hohem Preisaufschlag und noch wenig verbreitet



Wasserstoff funktioniert: Doch die Zahlungsbereitschaft ist limitiert





Der Mittelstand ist **Rückgrat und Treiber** der deutschen Wirtschaft, aber…



... der **Preis für grünen Wasserstoff** ist noch zu hoch.



... der **Zugang zum Kernnetz** stellt eine Herausforderung dar.

... komplexe Förderungen sind nicht attraktiv.





Was die Politik jetzt tun muss – in Deutschland und der EU



Strombezugskosten senken, damit grüne Technologien eine Chance haben.



Regulierungsdichte und -kosten verringern, um Geschwindigkeit zu erhöhen.

Stabile und langfristige Rahmenbedingungen schaffen, die Investitionen erlauben.

