

## Deutschland ist Autoland - die Automobilindustrie steht unter Druck







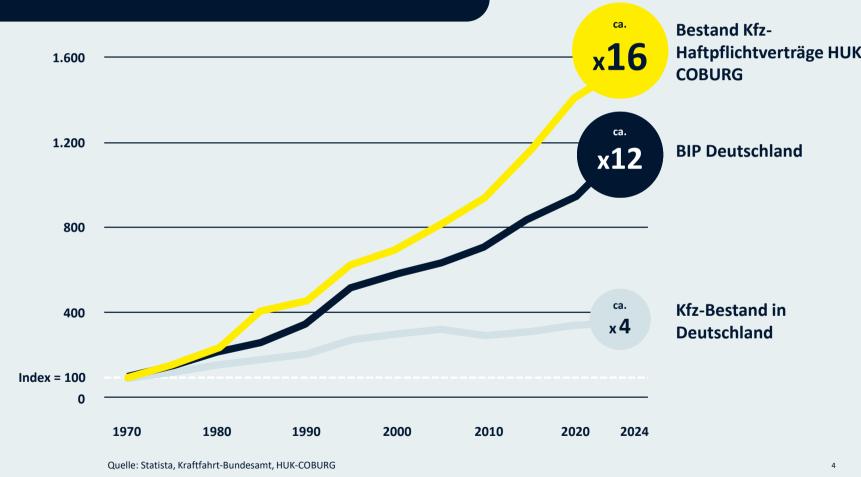
## Jedes fünfte Kfz in Deutschland ist bei der HUK versichert

ca. 68 Mio. versicherte Kfz in Deutschland



Quelle: Kraftfahrt-Bundesamt, HUK-COBURG

# Mit der Motorisierung Deutschlands ist die HUK groß geworden



## Herausforderungen

- Kerngeschäft

- Vertriebsmodell

- Geschäftsmodell

### Herausforderungen im Kerngeschäft





4. Combined Ratio

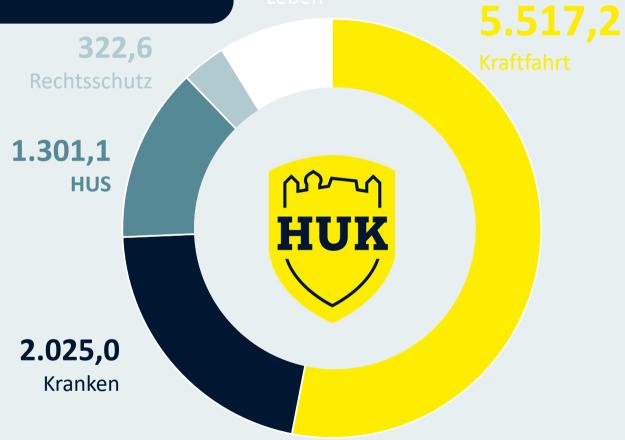
6











**Beitragseinnahmen** 2024 nach Sparten (in Mio. €)

## Herausforderungen

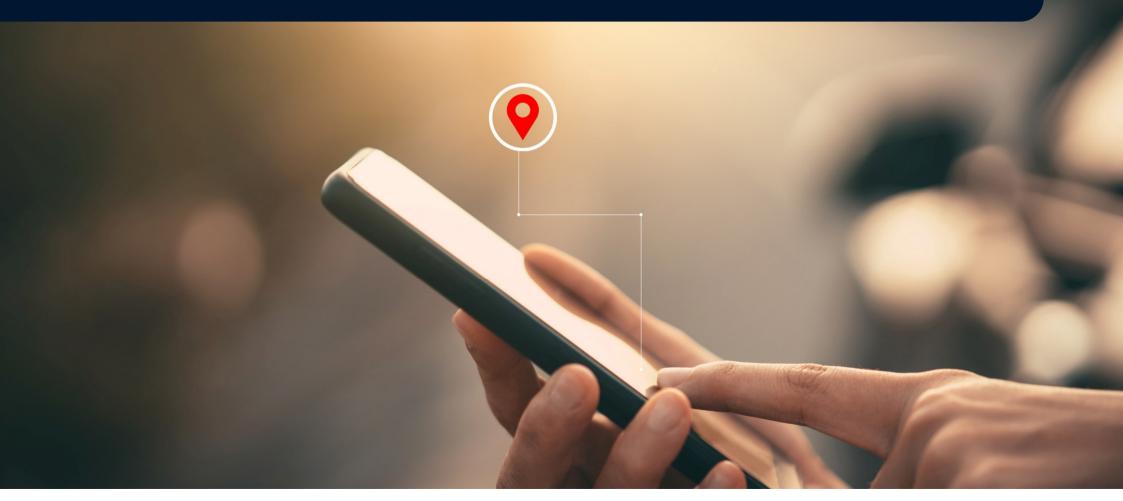
- Kerngeschäft

- Vertriebsmodell

- Geschäftsmodell



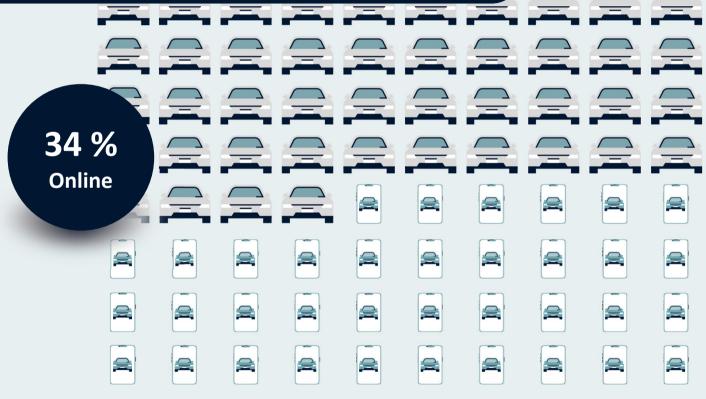
# Herausforderung für Vertriebskanäle: Anpassung an digitales Nutzungsverhalten unserer Kund:innen







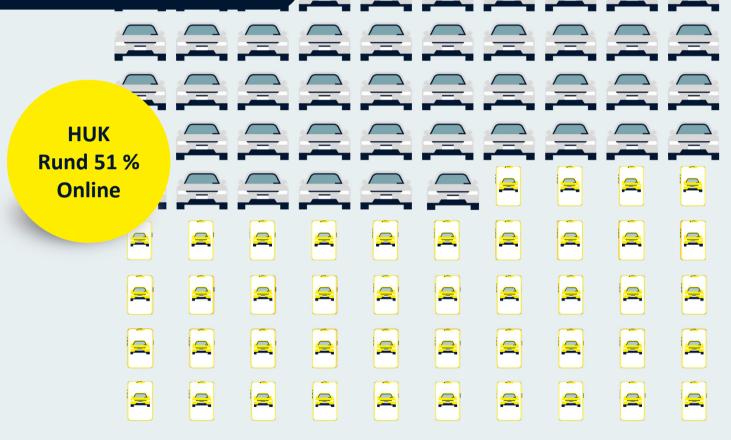






100%

## Bei der HUK-COBURG ist es mehr als jeder Zweite



Quelle: GDV, IPSOS Finanzmarktpanel, MDM, VERTISS, Sirius-Campus-Studie

Online-Abschlüsse der HUK-COBURG im Neugeschäft 2024 der Kfz-Versicherungen in Mio. Verträgen.

### **HUK24** rechtzeitig und erfolgreich als digitalen Pionier in der Branche etabliert



unter den Kfz-Direkt- und Online-Versicherern in Deutschland

versicherte Fahrzeuge im **Bestand** 

3,5 Mio. 2000 gegründet

in Deutschland

größter Kfz-Versicherer

im Schadenfall stehen den HUK24- Kund:innen all Kanäle des HUK-COBURG Schadenmanagements zur Verfügung

## Digitale Kanäle wachsen kontinuierlich





<sup>\*</sup>Nutzung der digitalen Kanäle bei Abschlüssen in Kfz 2024 im Vergleich zum Vorjahr.

## Herausforderungen

- Kerngeschäft
- Vertriebsmodell
- Geschäftsmodell





Zurückgehender Fahrzeugbestand



Markt wird kleiner, weniger Schäden und Prämien

Fortschritte beim autonomen Fahren



Weniger Schäden, weniger Relevanz bei Kunden

Zunahme vernetzter Fahrzeuge und Services

Kundenschnittstelle verlagert sich zu OEM

(auch politisch motiviert) geänderter Mobilitätskonsum

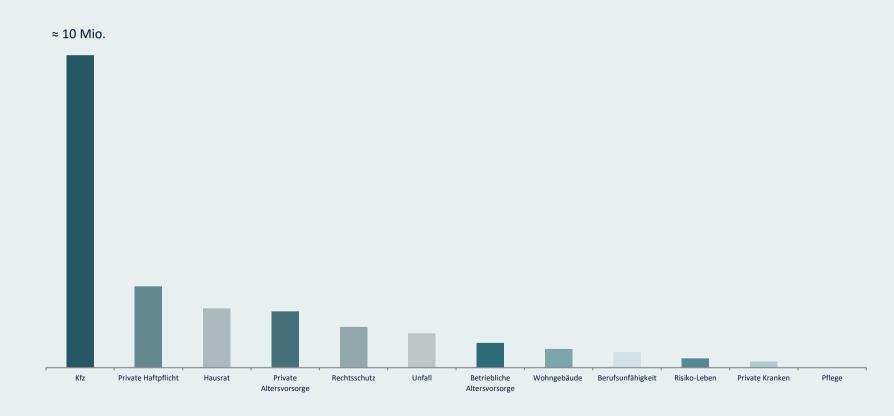


Geänderte Anbieterstrukturen im Mobilitätsmarkt



## Kfz-Versicherung als größter deutscher Transaktionsmarkt

Neugeschäft 2024 des deutschen Versicherungsmarktes in Mio. Verträgen







HUK geht über Absicherung hinaus,

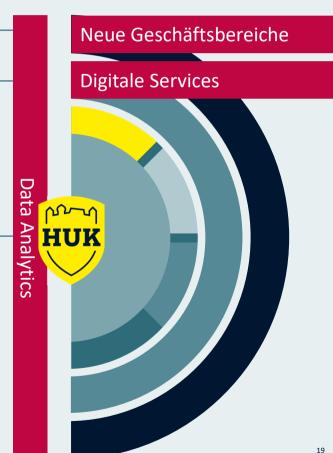
als "Assistent in ausgewählten Lebensbereichen"

HUK geht über den Kern hinaus,

als "Partner in Absicherungsfragen"

→ Digitale Versicherungsangebote

HUK ist als unabhängiger Anbieter von Versicherungsprodukten (=Risikoträger); "kerngesundes" Geschäft ist zwingende Voraussetzung zur Erfüllung dieses Auftrags



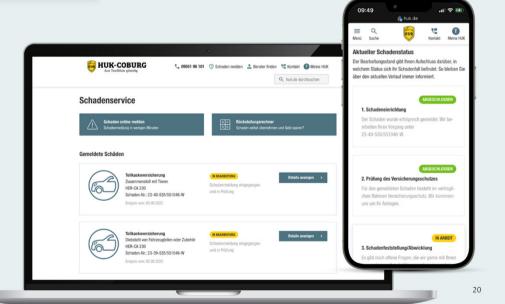
# Beispiele aus unseren Layer 1-Angeboten











MEINE

Gesundheit

### Beispiele aus unseren Layer 2-Angeboten









## Mit Data Analytics-Kompetenz und KI entwickeln wir Services



### **8 Analytics-Teams**

Bestehend aus Data Scientist, MLEngineer, Data Engineer und Fachexperten

Mehr als

#### 54 Use-Cases

aus allen Teilen des Konzerns in unserer aktuellen Analytics-Roadmap - priorisiert nach Mehrwert Wir bauen eine flexible, hochmoderne und Open-Source

#### KI-Infrastruktur

on promise und in der Cloud



#### **Telematik-Plus**

Deutschlands größte Telematik-Flotte

> **1,9 Mrd.** Fahrten

> 25 Mrd.
Gefahrene km

ca. 715.000 Fahrzeuge

> 20 Bio.

Beschleunigungsdatenpunkte

> **520 Mio.** Fahrstunden

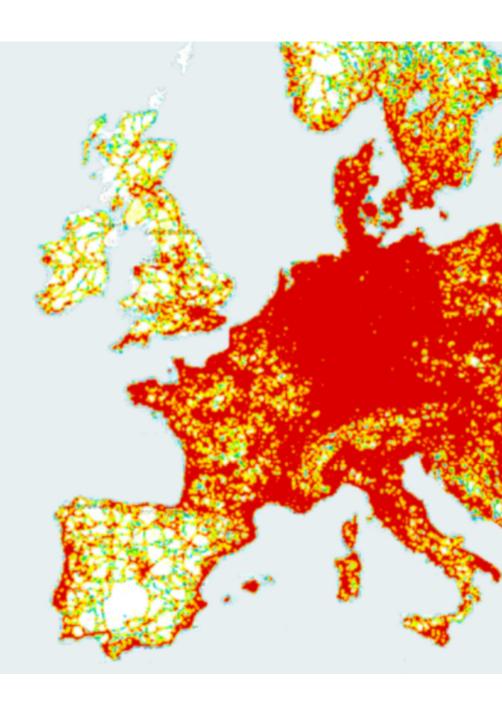
> 3000 TB

Datenvolumen

> 1,3 Bio.

Positions-/Geschwindigkeitsdatenpunkte

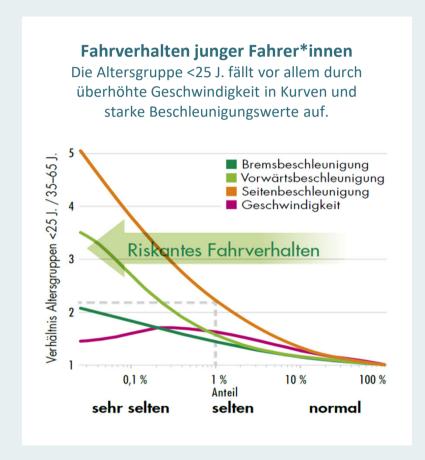






#### **Fahrtwert-Analysen**





#### Risiko-Straßenkarte von Nürnberg

Manche Straßen (rot) sind bis zu 10 mal gefährlicher als andere (blau).





# Mobilität und Kfz-Versicherung der Zukunft: Ökosystem







